



Diagnóstico Estratégico Estruturado

DEE

Inteligência para decisões que não admitem erro.

Contexto e Posicionamento

O que o DEE NÃO é

- Consultoria genérica
- Auditoria convencional
- Diagnóstico superficial

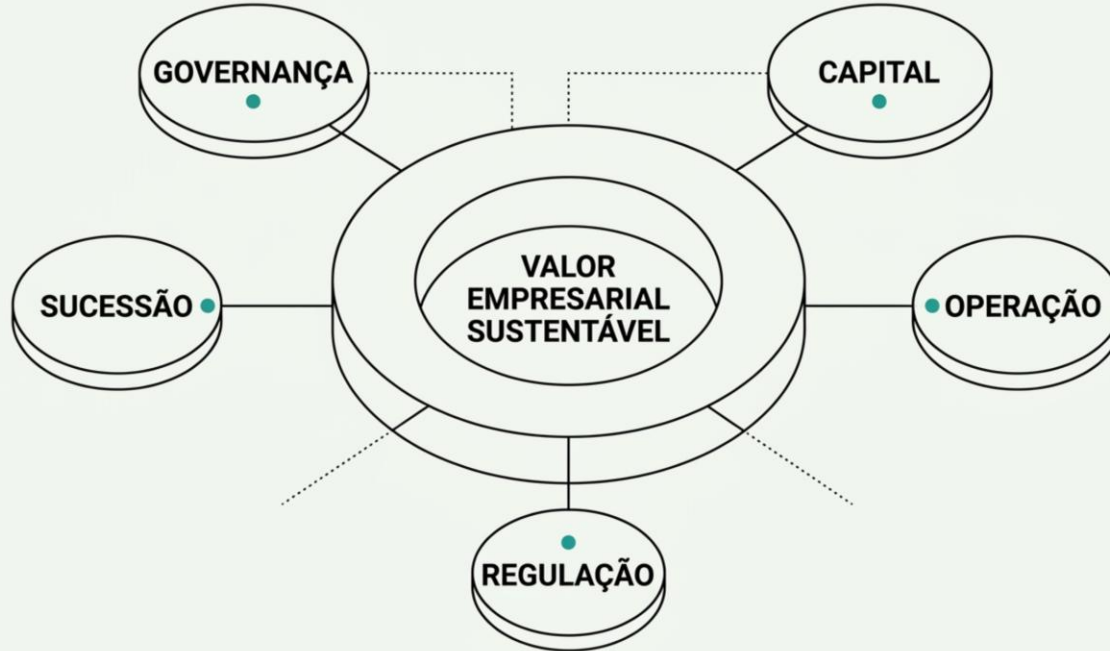
O que o DEE É

- Inteligência de consultor sênior
- Cruzamento multidisciplinar de riscos
- Discernimento técnico aplicado

Experiência acumulada em contextos nos quais decisões equivocadas podem comprometer valor, continuidade e governança.

O Território Natural do DEE

Modelo dos 5 Vetores



Aplicado em setores de alta complexidade: **Setor Elétrico** e **Agronegócio**.

Liderança e Credenciais

Luiz Evandro Leite

01

Economista

30+ anos em controladoria · 35+ anos em perícia técnica

02

Especialista M&A e Valuation

Atuação desde 1996

03

Setores Estratégicos

Energia · Infraestrutura · Agronegócio

Nem toda decisão exige consultoria. Algumas exigem experiência.



Dimensão 1 — Governança e Estrutura



Societário

Há conflitos latentes entre sócios?



Decisão

Quem decide de fato na organização?



Sucessão

O negócio sobreviveria ao fundador?



Proteção

O patrimônio está devidamente blindado?



Dimensão 2 — Econômico-Financeiro

O que normalmente encontramos

Covenants

Prestes a ser rompidos

Margens

Distorcidas e não mapeadas

Capital de Giro

Estruturalmente insuficiente

Precificação

Inadequada ao contexto competitivo



Riscos invisíveis ao olhar não treinado — visíveis ao DEE.

Dimensão 3 — Energia e Eficiência



O diferencial competitivo

Conexão entre finanças, governança e regulação energética — uma leitura integrada raramente disponível.

Estruturas Tarifárias

Economia potencial identificada e mensurada

ACL — Mercado Livre

Migração estratégica avaliada

Geração Própria

Viabilidade técnico-financeira

Dimensão 4 — Continuidade e Crescimento

A empresa está preparada para crescer sem o fundador?

1

Profissionalização

Gestão preparada para a próxima fase

2

Tributação

Riscos latentes mapeados e mitigados

3

Estrutura de Capital

Ideal para atração de investidores institucionais

Provas de Valor — Casos Reais



Infraestrutura

Identificação de risco crítico de liquidez por dependência concentrada de financiador único.



Grupo Familiar

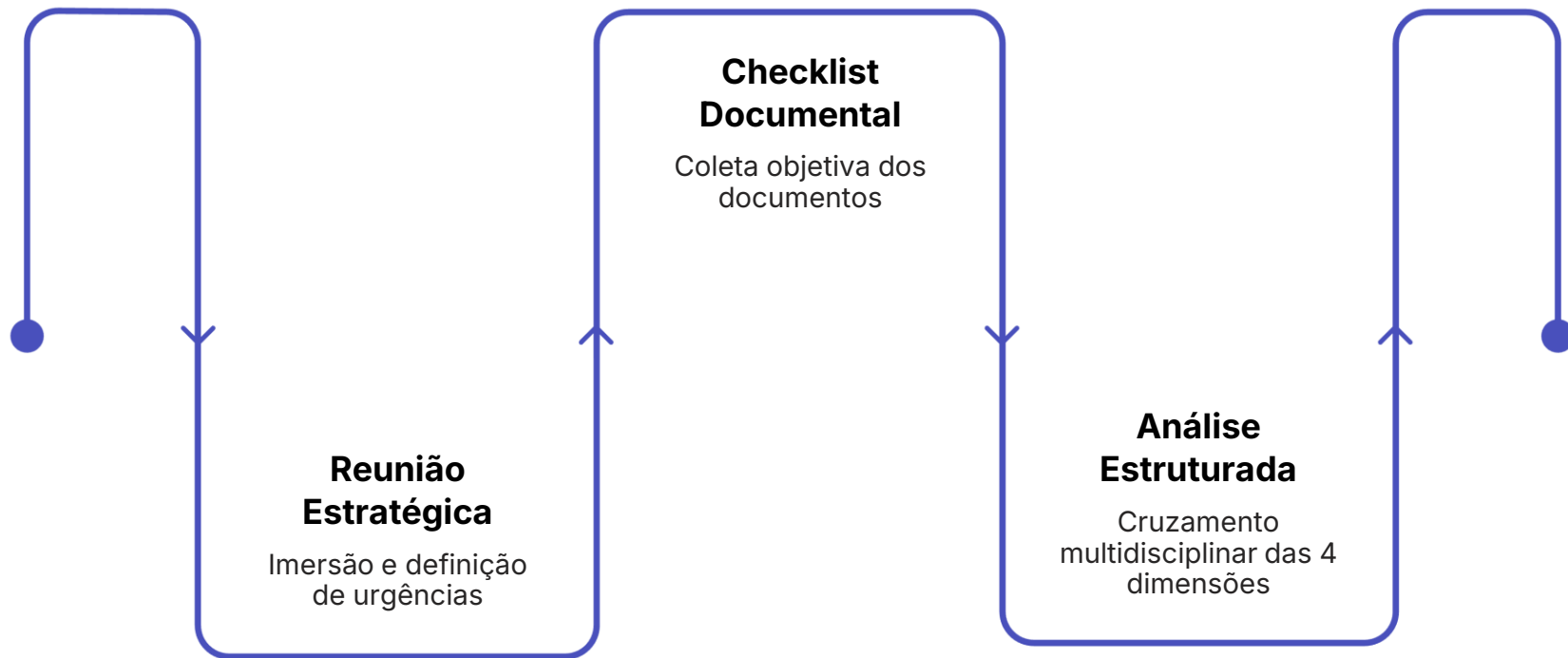
Prevenção de conflito societário iminente e preservação de valor patrimonial.



Energia

Identificação de economia recorrente significativa em estrutura tarifária inadequada.

Modelo de Entrega — Etapas 1 a 3



Um processo rigoroso que garante profundidade analítica e cobertura total das dimensões críticas do negócio.

Modelo de Entrega — Etapas 4 e 5

Relatório Executivo Estratégico

- Recomendações práticas e acionáveis
- Matriz de prioridades por impacto
- Linguagem para conselho e investidores

O cliente não recebe um relatório. Recebe um plano de decisão.

Reunião de Devolutiva

- Apresentação presencial ou executiva
- Alinhamento com tomadores de decisão
- Plano de ação imediata



Síntese da Proposta de Valor

Informações dispersas transformadas em discernimento para decisões críticas.

Governança	Capital	Operação
Energia	Regulação	

Uma única leitura estratégica integrada — resultado que nenhuma análise parcial consegue entregar.

Para Quem é o DEE

✓ Investidores Institucionais

Due diligence de alto padrão antes de decisões de alocação

✓ Empresários em Momentos Críticos

M&A, sucessão, captação ou reestruturação

✓ Conselhos de Administração

Visão independente e tecnicamente fundamentada

Quem não é o cliente ideal

Empresas em busca de consultoria de baixo custo ou conformidade burocrática simples.

O investimento no diagnóstico é invariavelmente menor do que o custo de uma decisão crítica tomada sem a inteligência adequada.